

REGISTRO FOTOGRÁFICO_VIDEOS
EVIDENCIAS DE LAS ACTIVIDADES DESARROLLADAS POR LOS APRENDICES
FICHA2102248, MUNICIPIO DE BOLÍVAR CABECERA MUNICIPAL
POPAYÁN CAUCA. PROGRAMA SENA EMPRENDE RURAL

una gran proyección de crecimiento a corto y mediano plazo.

- Emprendimiento social

No tiene como prioridad hacerse de una cuota de mercado. Su objetivo es resolver un problema de la sociedad. La prioridad es cumplir con objetivos éticos, sociales y medioambientales.
Ejemplo = Bendita Aurora (vende artículos de mujeres del conflicto armado hechos a mano).

- Negocio innovador

Se trata de productos y servicios que surgen de un proceso de investigación y desarrollo cuyo resultado es la innovación. Cuenta con ventaja competitiva sobre el resto.

cria de gallinas y a su vez a la venta de sus huevos, hay otra señora que se dedica a la venta de almuerzos solo los domingos y por ultimo ejemplo coloco a una mujer que ya lleva varios años a la venta de empanadas de piflan.

* Considera util para su región el emprendimiento, describa la razón de su respuesta.

Si porque el emprendimiento trae progreso es decir al crear una empresa se da trabajo, mejoran las condiciones de vida tanto del empleador como al empleado.

* Cuales creen ustedes que son las características de las personas emprendedoras.

Tiene que alcanzar sus metas, tienen que crear, tiene que tener ideas, no se rinden con facilidad, tienen confianza en si mismo es decir que con

Que es emprendimiento?

Es estar dispuesto a asumir riesgos, es trabajo arduo, es esfuerzo y esta relacionada con dinero, es iniciar proyectos a través de ideas, suele ser un proyecto que se desarrolla con esfuerzo y oportunidades.

*Para que crees que sirve el emprendimiento

Sirve para superarnos tanto personalmente como económicamente.

Es la oportunidad de crear un negocio para generar una rentabilidad nueva en nuestro entorno familiar, y de este mejorar nuestra calidad de vida.

*Conoce en su región ejemplos de emprendimiento, describe brevemente actividades de ello.

Hay en mi comunidad algunas señoras que se dedican a la

trabajo y esfuerzo conseguirán sus objetivos. Debe saber vender y debe ser consciente en sus propuestas, son responsables, tiene que estar capacitándose para mejorar su negocio. Tiene que ser perseverancia y determinado.

* Si se quiere ser un Excelente emprendedor, ¿capacitarse fácilmente el camino?
¿Por qué de su respuesta?

Si facilita el camino, no solo en cuestiones de su sector, sino también para afrontar situaciones a veces complicadas. Saber hablar en público. Leer. Realiza cursos, acude a eventos y reuniones donde aprende y conoce a otros.

* Investigue, algunos de los Tipos de Emprendedores que hay.

- Negocios escalables

son empresas que comienzan pequeñas, pero que tienen

- Emprendimiento Público

Es el tipo de emprendimiento que ejecutan los gobiernos a través de sus agencias de desarrollo.

- Emprendimiento administrativo

Se trata de la mejora de técnicas y funciones administrativas.

Existen otros tipos de emprendimiento:

Imitativo, individual, masivo, privado y en masa. Sin embargo, los cinco citados son los principales, ya que los demás no guardan mucha diferencia entre sí. Una innovación que solucione un problema del mercado puede caer en la categoría de emprendimiento social, privado e individual a la vez.

Trabajo realizado por: María Contreras y Blanca Toro

Mi Empresa se trata de:
La transformación de Fruta
Fruta deshidratada.

Nombre

Olivier Fernandez

- a) Pues Primeramente tengo que tener en cuenta lo que invierto y los insumos que compro para la transformación de la fruta.
- b) Es importante el precio que yo establezca en el producto que voy a vender para poder competir con los demás productores.
- c) aquí tengo que tener en cuenta el lugar donde está ubicada mi empresa si es en la ciudad, el extracto y todos estos elementos se podría hablar de calidad. en el campo es un poco más difícil porque acá muchas personas miran es la cantidad no la calidad.
- d) pues la marca de un producto es bien importante puesto que con esto logramos que se reconozca el producto, y si la logramos tener en el mercado mucho mejor.
- e) Preferiblemente para mi empresa compraría al por mayor, ya que para mi 1 gramo es importante y suma a la hora de hacer cuentas.
- f) Para mi es importante tener calidad en mi empresa y todo a los mejores precios.

- g) Pues a veces los créditos son buenos porque trabajaría con la plata de otros, pero teniendo en cuenta al cuanto te la prestan.
- h) tengo que tener en cuenta la inversión el sitio donde este ubicado y la competencia pero tambien la demanda del producto.
- i) Mi empresa se trata de vender frutas listas para el consumo, si otras empresas lo venden en bolsas yo le doy el valor agregado vendiendola en tarrito asi mejoro la presentacion y el tarro le servira para otros usos al consumidor.
- j) Es muy importante la forma como vas a atender tus clientes, tu presentacion personal y la presentacion de tu local o negocio porque cuando compramos y a veces nos atienden con mala gana o se demoran mucho uno la piensa para volver.
- k) El sitio influye en los precios asegun donde este ubicado asi mismo manejaría los precios y teniendo en cuenta la competencia.

Nombre Henry Fernandez

MI EMPRESA ES DE YOGUR

- a) Dependiendo de lo que yo compro de los insumos y así saco el valor del producto.
- b) Si por que yo que mirar que no tenga perdidas en el producto que yo venda
- c) Yo pienso que la calidad por que si la calidad es muy buena voy a obtener buenas ganancias en la empresa.
- d) Si porque la marca es que da el mejor precio al producto que yo venda.
- e) Yo digo que del por mayor xque vamos a obtener buenas ganancias y mas economia en la empresa.
- f) Es importante el precio porque eso es lo primero que mira la clientela. Y tambien la calidad del producto tambien es importante en la empresa.
- g) Si porque el cliente se iria a otra par a donde le fien pero no fiale a cualquiera.
- h) Estableceria mi producto o sea mi empresa en un buen sitio para yo vender y tambien cuando compro los insumos.
- i) Yo le daria un precio agregado a mi empresa seria vendiendolo en tarros y tambien en bolsas para vende mas.
- k) Si incluye xque un mira el sitio donde va a quedar la empresa.



Fuente: las presentes evidencias corresponden a las evidencias fotográficas del trabajo desarrollado por los aprendices de la ficha 2102248, Municipio de Bolívar Cabecera Municipal. para el mes de junio **PROGRAMA SENA EMPRENDE RURAL**